



Coaching- und Ausbildungsprogramme für nachhaltigen Erfolg

Maßgeschneiderte Lösungen für Führungskräfte
und Unternehmen in der Immobilienbranche

Programmübersicht 2024/2025

Inhaltsverzeichnis:

Herzlich Willkommen!	Seite 2
Warum Coaching? Einführung in die Coaching-Programme	Seite 3
Programm: Selbstorganisation Endlich Übersicht, Ordnung und Struktur	Seite 4
Programm: Persönliches Zeitmanagement Effektiv und effizient zum Ziel	Seite 5
Programm: Die Unternehmensvision Klarheit und Strategie für Ihre Unternehmenszukunft	Seite 6
Programm: Game Changer – Erfolgreich neu durchstarten Erreichen Sie mit Ihrem Unternehmen die nächste Ebene	Seite 7
Programm: Das Train-the-Trainer-Konzept So funktioniert Personalentwicklung in der Praxis	Seite 8
Programm: Wie geht Führung? Praktische Lösungen für wirksame Führung zur Steigerung der Teameffizienz	Seite 9
Programm: Projektmanagement – Aber richtig! Erfolgreich Projekte planen und steuern	Seite 10
Kontakt und Terminvereinbarung Wie kommen wir zusammen?	

Herzlich Willkommen!



Liebe Leserinnen und Leser,
sehr geehrte Damen und Herren,

vielen Dank für Ihr Interesse an meinem Unternehmen und meinen branchenspezifischen Coachingprogrammen!

Mein Name ist Corinna Stark. Seit über 30 Jahren begleite ich Immobilienverwalter bei der Umsetzung ihrer Projekte als Beraterin und Coach. In dieser Zeit durfte ich in mehreren hundert Projekten Unternehmen, Führungskräfte und Teams auf ihrem Weg zum Erfolg unterstützen.

Doch was macht meine Coachingprogramme so besonders? Es ist die einzigartige Kombination aus modernen Coachingtechniken und tiefem branchenspezifischen Know-how. Meine Programme sind „Nicht nur irgendein Business-Coaching“, sondern maßgeschneiderte Lösungen, die ich direkt aus der Praxis für die Praxis entwickelt habe. Jeder Ansatz, jedes Modul basiert auf meiner langjährigen Erfahrung in der Immobilienwirtschaft – und genau diese Praxisnähe macht den Unterschied.

Meine Mission ist es, Sie dabei zu unterstützen, Ihre individuellen Ziele zu erreichen und dabei nicht nur den beruflichen Erfolg, sondern auch die persönliche Erfüllung zu finden. Ob es darum geht, Ihre Führungskompetenzen auszubauen, Ihr Unternehmen erfolgreich durch die digitale Transformation zu führen, oder Ihre Zeit effizienter zu managen – ich stehe Ihnen mit meiner Erfahrung und meinem Wissen zur Seite.

Ich lade Sie herzlich ein, die folgenden Seiten zu erkunden und mehr über die Coachingprogramme zu erfahren, die speziell für Sie und Ihre Branche entwickelt wurden. Ich freue mich darauf, Sie auf Ihrem Weg zu nachhaltigem Erfolg zu begleiten.

Mit herzlichen Grüßen

Corinna Stark
Geschäftsführerin

Warum Coaching?

In der dynamischen Welt der Immobilienbranche stehen Führungskräfte und Unternehmen vor immer neuen Herausforderungen. Märkte verändern sich, Anforderungen steigen, und die Geschwindigkeit, mit der Entscheidungen getroffen werden müssen, nimmt zu. Genau hier setzt Coaching an.

Individuelle Lösungen für Ihre Herausforderungen

Coaching ist mehr als nur Beratung. Es ist ein individueller Entwicklungsprozess, der Ihnen dabei hilft, Ihre Stärken zu erkennen und gezielt einzusetzen. Unsere maßgeschneiderten Coachingprogramme sind speziell darauf ausgelegt, Sie und Ihr Unternehmen in den Bereichen zu unterstützen, die für Ihren Erfolg entscheidend sind. Ob es um die Weiterentwicklung Ihrer Führungskompetenzen, die Optimierung Ihrer Selbstorganisation oder die strategische Neuausrichtung Ihres Unternehmens geht – Coaching bietet Ihnen den Raum, Ihre Ziele klar zu definieren und nachhaltige Lösungen zu erarbeiten.

Der Blick von außen – Neue Perspektiven gewinnen

Ein besonderer Mehrwert des Coachings liegt in der externen Perspektive, die Sie als „Coachy“ durch das Coaching erhalten. Oftmals sehen wir unsere eigenen „blinden Flecken“ nicht – Muster oder Verhaltensweisen, die uns daran hindern, unser volles Potenzial auszuschöpfen. Als Coach helfe ich Ihnen, diese blinden Flecken zu erkennen und neue Sichtweisen zu entwickeln.

Sparringspartner auf Augenhöhe

Coaching bietet Ihnen zudem die Möglichkeit, einen Sparringspartner an Ihrer Seite zu haben. In diesem Prozess stehen Sie mit Ihren Herausforderungen nicht mehr alleine da. Ich begleite Sie, stehe Ihnen mit Rat und Tat zur Seite und unterstütze Sie dabei, Ihre Ziele konsequent zu verfolgen.

Erfahrung, die zählt

Mit über 30 Jahren Erfahrung in der Immobilienbranche und einer Vielzahl erfolgreicher Projekte weiß ich, worauf es ankommt. Meine Programme verbinden bewährte Coaching-Methoden mit fundiertem Branchen-Know-how, um Ihnen praxisnahe und umsetzbare Lösungen zu bieten.

Nachhaltige Veränderungen

Coaching ermöglicht nicht nur kurzfristige Verbesserungen, sondern fördert nachhaltige Veränderungen. Durch regelmäßige Reflexion und gezielte Feedback-Schleifen stellen wir sicher, dass die erarbeiteten Strategien langfristig greifen und Sie kontinuierlich auf Erfolgskurs bleiben.

Ihr nächster Schritt zum Erfolg:

Egal, ob Sie als Führungskraft Ihre Fähigkeiten ausbauen oder als Unternehmen neue Wege gehen möchten – Coaching ist der Schlüssel, um Ihr Potenzial voll auszuschöpfen. Nutzen Sie die Chance, Ihre Ziele mit klarer Vision und durchdachter Strategie zu erreichen.

Programm: Selbstorganisation

Endlich Übersicht, Ordnung und Struktur

In einer komplexen Arbeitswelt, in der die Anforderungen stetig zunehmen, ist eine klare Selbstorganisation der Schlüssel zum Erfolg. Unser Coaching-Programm „Selbstorganisation – Endlich Übersicht, Ordnung und Struktur“ unterstützt Sie dabei, wieder den Überblick zu gewinnen, Prioritäten zu setzen und Ihren Arbeitsalltag strukturiert und effizient zu gestalten.

Das Ziel dieses Programms ist es, Ihnen praxisnahe Techniken und Methoden zu vermitteln, mit denen Sie Ihre Selbstorganisation auf ein neues Level heben können. Sie lernen, wie Sie Überforderung und Stress durch klare Strukturen und zielgerichtetes Handeln vermeiden. Dabei liegt der Fokus auf einer nachhaltigen Verbesserung Ihrer Arbeitsweise, die Ihnen sowohl beruflich als auch privat zugutekommt.

Programmübersicht:

- **C01 Einführung – Standortbestimmung & Analyse:** Identifizieren Sie emotionale und mentale Hindernisse, die Ihre Selbstorganisation beeinträchtigen, und analysieren Sie Ihre aktuelle Situation.
- **C02 Herausforderung, Wunsch und Absicht:** Definieren Sie Ihre Herausforderungen und erarbeiten Sie klare Ziele und Prioritäten, die Ihnen helfen, Ihren Alltag besser zu organisieren.
- **C03 Strategie – Wie erreichen Sie Ihr Ziel?:** Entwickeln Sie einen konkreten Maßnahmenplan zur Umsetzung Ihrer Ziele, inklusive klarer Aufgabenlisten und Ressourcenplanung.
- **C04 Struktur – Ihr Maßnahmenkatalog für die Umsetzung:** Erstellen Sie strukturierte Zeitpläne, die Ihnen helfen, Ihren Tag, Ihre Woche und sogar Ihr Jahr effektiv zu organisieren.
- **C05 Umsetzung – Feedback-Schleife nach 4 Wochen:** Überprüfen Sie Ihre Fortschritte und nehmen Sie bei Bedarf Anpassungen vor, um Ihre Selbstorganisation weiter zu optimieren.

Was dieses Programm auszeichnet, ist die tiefe Verankerung in der Praxis. Ich habe es speziell für Führungskräfte und Unternehmer in der Immobilienbranche entwickelt und modernste Coaching-Methoden mit branchenspezifischem Wissen kombiniert. Dies ermöglicht eine maßgeschneiderte Umsetzung, die genau auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt ist.

Nutzen Sie die Chance, Ihre Selbstorganisation zu verbessern und so mehr Struktur und Ordnung in Ihren beruflichen Alltag zu bringen. Vereinbaren Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch und legen Sie den Grundstein für ein effizienteres Arbeiten!

Programm: Persönliches Zeitmanagement **Effektiv und effizient zum Ziel**

In einer Zeit, in der Anforderungen stetig steigen und Ressourcen immer knapper werden, ist ein effektives Zeitmanagement unerlässlich. Unser Coaching-Programm „Persönliches Zeitmanagement“ unterstützt Sie dabei, systemische und persönliche Zeitfresser zu eliminieren und Ihre täglichen Aufgaben effizienter zu gestalten.

Das Ziel dieses Programms ist es, Ihnen die Werkzeuge an die Hand zu geben, die Sie benötigen, um Ihre Zeit optimal zu nutzen. Sie lernen, Prioritäten zu setzen, Aufgaben realistisch zu planen und Blockzeiten effektiv einzusetzen. Der Schwerpunkt liegt dabei auf einer nachhaltigen Verbesserung Ihrer Selbstorganisation und einer Erhöhung Ihrer Produktivität – sowohl beruflich als auch privat.

Programmübersicht:

- **C01 Einführung – Standortbestimmung & Analyse:** Identifizieren Sie Ihre aktuellen Zeitfresser und analysieren Sie Ihre Selbstorganisation.
- **C02 Zielsetzung – Wie wollen Sie es haben?:** Entwickeln Sie konkrete Ziele und Prioritäten für eine effektive Zeitplanung.
- **C03 Zeitaufwand – Realistische Zeiteinschätzung:** Lernen Sie, den tatsächlichen Zeitaufwand Ihrer Aufgaben präzise einzuschätzen.
- **C04 Zeitmanagement – Effektive Nutzung von Blockzeiten:** Optimieren Sie Ihre Tages- und Wochenplanung durch gezielte Zeitblöcke und Pufferzeiten.
- **C05 Terminplanung – Ihr persönlicher Fahrplan:** Erstellen Sie einen klaren Überblick über Ihre täglichen, wöchentlichen und monatlichen Termine.
- **C06 Umsetzung – Feedback-Schleife nach 4 Wochen:** Überprüfen Sie nach einem Monat Ihre Fortschritte und passen Sie Ihre Planung an.

Was dieses Programm einzigartig macht, ist die Kombination aus bewährten Coachingmethoden und branchenspezifischem Know-how. Meine langjährige Projekterfahrung in der Immobilienbranche ermöglicht es mir, die Inhalte genau auf Ihre Bedürfnisse und individuelle Situation abzustimmen und praxisnah umzusetzen.

Nutzen Sie die Chance, Ihre Zeit effektiver und effizienter zu gestalten und mehr Raum für das Wesentliche zu schaffen. Vereinbaren Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch und legen Sie den Grundstein für Ihren Erfolg!

Programm: Die Unternehmensvision – Was ist sonst noch möglich? **Klarheit und Strategie für Ihre Unternehmenszukunft**

In einer dynamischen und sich ständig verändernden Branche ist eine klare und inspirierende Unternehmensvision der Schlüssel zum langfristigen Erfolg. Mein Coaching-Programm „Die Unternehmensvision – Was ist sonst noch möglich?“ unterstützt Sie dabei, Ihre geschäftlichen Ziele neu zu definieren und eine Vision zu entwickeln, die Ihr Unternehmen in die Zukunft führt.

Das Ziel dieses Programms ist es, Ihnen die Werkzeuge und Strategien an die Hand zu geben, die Sie benötigen, um Ihre Träume und Ziele in eine greifbare und motivierende Vision zu verwandeln. Sie lernen, wie Sie Ihre aktuelle Unternehmenssituation analysieren, klare Ziele setzen und diese strategisch umsetzen können. Der Fokus liegt auf der Schaffung einer Vision, die sowohl Sie als Führungskraft inspiriert, als auch Ihr Team motiviert und Ihrem Unternehmen klare Orientierung gibt.

Programmübersicht:

- **C01 Einführung – Standortbestimmung:** Analysieren Sie Ihre aktuelle Unternehmenssituation und definieren Sie den Ausgangspunkt für Ihre Vision.
- **C02 Absicht: Weg-Von – Hin-Zu:** Klären Sie, was Sie vermeiden wollen und worauf Sie hinarbeiten möchten, indem Sie die Problem-, Fähigkeits- und Zielphysiologie untersuchen.
- **C03 Wünsche, Träume, Ziele und Visionen:** Identifizieren und konkretisieren Sie Ihre langfristigen Ziele und Visionen für Ihr Unternehmen.
- **C04 Strategieentwicklung:** Entwickeln Sie mit Hilfe bewährter Methoden wie dem SALIMA- und SAZIMA-Prozess sowie dem Bottom-Up/Top-Down-Ansatz eine klare Strategie zur Umsetzung Ihrer Vision.
- **C05 Die Entscheidung:** Treffen Sie klare Entscheidungen, die Ihre Vision untermauern und Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs bringen.
- **C06 Umsetzung – Feedback-Schleife nach 4 Wochen:** Überprüfen Sie Ihre Fortschritte nach einem Monat und passen Sie Ihre Strategie an, um sicherzustellen, dass Sie auf dem richtigen Weg sind.

Was dieses Programm einzigartig macht, ist die Kombination aus tiefgreifender Analyse, strategischer Planung und praxisorientierter Umsetzung. Es ist speziell für Führungskräfte und Unternehmer in der Immobilienbranche konzipiert und bietet Ihnen die Möglichkeit, eine Vision zu entwickeln, die nicht nur inspiriert, sondern auch realistisch umsetzbar ist.

Nutzen Sie die Chance, Ihre Unternehmensvision zu schärfen und eine klare Richtung für die Zukunft Ihres Unternehmens zu definieren. Vereinbaren Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch und legen Sie den Grundstein für den Erfolg Ihres Unternehmens!

Programm: Game Changer – Erfolgreich neu durchstarten

Erreichen Sie mit Ihrem Unternehmen die nächste Ebene

Manchmal ist es notwendig, die Weichen komplett neu zu stellen, um auf die nächste Ebene des Erfolgs zu gelangen. Mein exklusives Einzelcoaching-Programm „Game Changer – Erfolgreich neu durchstarten“ richtet sich an Unternehmer und Führungskräfte, die bereit sind, ihr Unternehmen grundlegend zu überdenken und transformative Veränderungen anzustoßen.

Das Ziel dieses Programms ist es, Ihnen dabei zu helfen, eine klare Vision für den Neustart Ihres Unternehmens zu entwickeln und die notwendigen Schritte zur Umsetzung zu erarbeiten. Sie werden durch eine strukturierte Methodik geführt, die Ihnen ermöglicht, Ihre aktuellen Herausforderungen zu analysieren, realistische Ziele zu setzen und einen konkreten Aktionsplan zu erstellen.

Programmübersicht:

- **C01 Einführung – Standortbestimmung:** Klärung Ihrer aktuellen Unternehmenssituation und Definition des Ausgangspunkts für den Neustart.
- **C02 Sollkonzept – Was soll sich ändern?:** Entwicklung eines klaren Konzepts darüber, was sich in Ihrem Unternehmen ändern muss.
- **C03 Herausforderungen:** Identifizierung und Analyse der größten Herausforderungen, denen Sie gegenüberstehen.
- **C04 Zieldefinition – Welches Ziel soll erreicht werden?:** Setzen Sie konkrete und erreichbare Ziele für den Neustart.
- **C05 Konsequenzen:** Erarbeiten Sie die möglichen Konsequenzen Ihrer Entscheidungen. So sind Sie auf Herausforderungen, die Ihnen begegnen, optimal vorbereitet.
- **C06 Ergebnisse:** Definieren Sie klare und messbare Ergebnisse, die Sie durch den Neustart erreichen wollen.
- **C07 Ressourcenplanung – Was brauchen Sie dazu?:** Erstellen Sie einen Plan für die notwendigen Ressourcen.
- **C08 Vorteile versus Nachteile:** Abwägung der Vorteile und möglichen Nachteile der vorgeschlagenen Veränderungen.
- **C09 Entscheidungsfindung – Wie entscheiden Sie sich?:** Treffen Sie fundierte Entscheidungen, die Ihren Neustart unterstützen.
- **C10 Startschuss – Wann starten Sie?:** Legen Sie den Starttermin für Ihre Maßnahmen fest und planen Sie die ersten Schritte.
- **C11 Umsetzung: Feedback-Schleife nach 4 Wochen:** Überprüfung der Fortschritte und Anpassung des Aktionsplans.

Exklusives Einzelcoaching: Dieses Programm bietet Ihnen maßgeschneiderte Lösungen, um Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs zu führen. Nutzen Sie die Gelegenheit, Ihr Unternehmen grundlegend zu transformieren. Vereinbaren Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch!

Programm: Das Train-the-Trainer-Modell

So funktioniert Personalentwicklung in der Praxis

Die Entwicklung und Schulung von Mitarbeitern ist in Zeiten des Fachkräftemangels ein entscheidender Erfolgsfaktor für jedes Unternehmen. Mein Coaching-Programm „Train-the-Trainer-Modell“ bietet Ihnen die Möglichkeit, ein effektives und praxisnahes Schulungskonzept für Ihre Mitarbeiter zu entwickeln und umzusetzen. Dieses Programm richtet sich an Führungskräfte und Personalentwickler, die ihre Schulungskompetenzen erweitern und eine nachhaltige Personalentwicklung etablieren möchten.

Das Ziel dieses Programms ist es, Ihnen die Werkzeuge und Methoden zu vermitteln, die Sie benötigen, um Ihre Mitarbeiter effektiv zu schulen und weiterzuentwickeln. Sie lernen, wie Sie ein maßgeschneidertes Schulungskonzept erstellen, das den spezifischen Anforderungen Ihres Unternehmens gerecht wird, und wie Sie dieses Konzept erfolgreich umsetzen.

Programmübersicht:

- **C01 Train-the-Trainer-Konzept:** Einführung in das Konzept und die grundlegenden Prinzipien des Train-the-Trainer-Ansatzes.
- **C02 Aufgaben, Zuständigkeiten & Kompetenzen:** Klärung der Aufgaben und Zuständigkeiten sowie der Kompetenzen der Trainer innerhalb der Organisationsstruktur.
- **C03 Aus- und Weiterbildungskonzept:** Entwicklung eines umfassenden Aus- und Weiterbildungskonzepts, das auf die individuellen Bedürfnisse der Mitarbeiter abgestimmt ist.
- **C04 Programmpräsentation:** Planung und Präsentation des Schulungsprogramms vor den Entscheidungsträgern und Teilnehmern.
- **C05 Umsetzung – Feedback-Schleife nach 4 Wochen:** Überprüfung der ersten Schulungsphase und Anpassung des Programms basierend auf den gesammelten Rückmeldungen.
- **Optional: C06-Projektworkshop:** Erarbeitung eines maßgeschneiderten Onboarding-Prozesses, zur Einarbeitung von neuen Mitarbeitern

Was dieses Programm einzigartig macht, ist die praxisnahe Ausrichtung und die unmittelbare Umsetzbarkeit der vermittelten Konzepte. Durch die enge Verzahnung von Theorie und Praxis lernen Sie nicht nur, wie Sie Schulungen entwickeln, sondern auch, wie Sie diese effektiv durchführen und evaluieren.

Nutzen Sie die Chance, Ihre Personalentwicklung auf das nächste Level zu heben und Ihre Mitarbeiter langfristig zu fördern. Vereinbaren Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch und legen Sie den Grundstein für eine erfolgreiche Personalentwicklung in Ihrem Unternehmen!

Programm: Wie geht Führung?

Praktische Lösungen für wirksame Führung zur Steigerung der Teameffizienz

Führungskräfte stehen heute vor vielfältigen Herausforderungen: Sie müssen ihre Teams leiten, als Vorbilder agieren und strategische Entscheidungen treffen. Mein Programm „Wie geht Führung?“ bietet eine umfassende Lösung, indem es sowohl als Coaching-Programm für einzelne Führungskräfte als auch als Ausbildungsprogramm für mehrere Führungskräfte angeboten wird.

Das Ziel dieses Programms ist es, Führungskräfte mit den Fähigkeiten und Werkzeugen auszustatten, um ihre Rolle erfolgreich zu erfüllen. Ob in einem 1:1-Coaching oder in einem Ausbildungsprogramm für mehrere Teilnehmer – die Inhalte sind praxisnah und direkt auf die Bedürfnisse der Immobilienbranche abgestimmt.

Programmübersicht:

- **C01 Meine Aufgabe und Rolle als Führungskraft:** Klärung der zentralen Führungsaufgaben und der Rolle im Unternehmen.
- **C02 Teamziele und Positionierung im Unternehmen:** Entwicklung klarer Teamziele und strategischer Positionierung innerhalb der Unternehmensstruktur.
- **C03 Teamorganisation & Kommunikation:** Optimierung der Teamorganisation und der Kommunikationsprozesse, um eine effektive Zusammenarbeit zu gewährleisten.
- **C04 Situative Personalführung:** Vermittlung von Methoden der situativen Führung, um flexibel auf unterschiedliche Mitarbeiterbedürfnisse einzugehen.
- **C05 EOA (Ergebnisorientierte Aufgabenbeschreibung):** Einführung in die Arbeit mit EOAs.
- **C06 Mitarbeitermotivation:** Voraussetzungen für die Entwicklung und Förderung der intrinsischen Motivation und Strategien zur langfristigen Motivation und Bindung Ihrer Mitarbeiter.
- **C07 Zeitmanagement & Selbstorganisation:** Verbesserung der eigenen Zeitmanagement- und Selbstorganisationsfähigkeiten.
- **C08 Onboarding:** Entwicklung und Umsetzung eines effektiven Onboarding-Prozesses auf Teamebene.
- **C09 Team-Kick-Off-Workshop:** Durchführung eines Team-Kick-Off-Workshops.
- **C10 Umsetzung: Feedback-Schleife nach 4 Wochen:** Nachverfolgung und Anpassung der Umsetzung nach einem Monat.

Flexibles Lernformat: Dieses Programm ist flexibel: Es kann als intensives 1:1-Coaching für 1-2 Führungskräfte oder als umfassendes Ausbildungsprogramm für 3-5 Teilnehmer durchgeführt werden. Beide Formate sind individuell auf die Bedürfnisse der Teilnehmer zugeschnitten.

Nutzen Sie die Gelegenheit, Ihre Führungskompetenzen auf die nächste Ebene zu heben – egal ob im Einzelcoaching oder in einer Ausbildungsgruppe. Vereinbaren Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch und entdecken Sie, wie Sie und Ihr Team von diesem Programm profitieren können!

Programm: Projektmanagement – Aber richtig! **Erfolgreich Projekte planen und steuern**

Effektives Projektmanagement ist das Rückgrat jedes erfolgreichen Unternehmens. Mein Programm „Projektmanagement – Aber richtig!“ richtet sich an Führungskräfte und Projektleiter, die ihre Projekte systematisch und zielorientiert zum Erfolg führen möchten. Dieses Programm biete ich sowohl als intensives Coaching für 1-2 Teilnehmer als auch als Ausbildungsprogramm für Gruppen von 3-5 oder mehr Mitarbeitern an.

Das Ziel dieses Programms ist es, Ihnen die Werkzeuge und Methoden zu vermitteln, um Projekte von der Planung bis zur Umsetzung erfolgreich zu steuern. Ob im Einzelcoaching oder in der Ausbildungsgruppe – die Inhalte sind praxisnah und auf die Anforderungen der Immobilienbranche zugeschnitten.

Programmübersicht:

- **C01 Vorbereitung:** Sie erhalten eine fundierte Grundlage durch eine umfassende Ist-Analyse und das Erarbeiten eines Soll-Konzepts, um klare Projektziele zu definieren.
- **C02 Projektplanung:** Sie entwickeln einen detaillierten Maßnahmenkatalog und definieren Meilensteine, Arbeitspakete sowie die notwendigen Ressourcen, um den Projektplan effizient umzusetzen.
- **C03 Zusammenstellung des Projektteams:** Sie identifizieren die benötigten Kompetenzen, stellen ein effektives Projektteam zusammen und erstellen eine detaillierte Budgetplanung.
- **C04 Entscheidungsfindung:** Sie erarbeiten fundierte Entscheidungsgrundlagen wie Break Even, ROI und Budgetfreigaben, um den Projektstart sicher zu planen.
- **C05 Organisation der Umsetzung auf allen Ebenen:** Sie lernen, die Umsetzung des Projekts durch effektive Steuerung und Koordination auf allen Ebenen erfolgreich zu organisieren.
- **C06 Kommunikation und Controlling:** Sie bauen effektive Kommunikationskanäle auf und etablieren ein Controllingssystem, um den Projekterfolg kontinuierlich zu überwachen und zu steuern.
- **C07 Umsetzung: Feedback-Schleife nach 4 Wochen:** Sie analysieren die ersten Projektergebnisse und nehmen notwendige Anpassungen nach einem Monat vor, um den Erfolg sicherzustellen.

Flexibles Lernformat: Das Programm ist flexibel gestaltet: Es kann als Einzelcoaching oder als Ausbildungsprogramm für mehrere Teilnehmer durchgeführt werden. Beide Formate bieten praxisnahe Anleitungen und individuelle Anpassungen an die Bedürfnisse der Teilnehmer.

Nutzen Sie die Gelegenheit, Ihr Projektmanagement auf die nächste Ebene zu heben. Vereinbaren Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch und entdecken Sie, wie Sie und Ihr Team von diesem Programm profitieren können!



IMMO-Institut

Einfach. Besser. Verwalten.



Kontakt und Terminvereinbarung **Wie kommen wir zusammen?**

**Vereinbaren Sie jetzt einen
Termin für ein kostenloses
Strategiegespräch:**



Kontaktdaten:

Synergiewelten Datentechnik GmbH
Geschäftsbereich: IMMO-Institut

Corinna Stark
Geschäftsführerin

Heinrich-Heine-Weg 10
51503 Rösrath

Telefon: 02205 73797-00
Email: info@synergiewelten.de
www.IMMO-Institut.com